

# Toponderhandelaar koopt kip op markt

Bo Teerling houdt niet van winkelen. Zijn grootste bezwaar is dat hij voortdurend moet kijken naar duizenden artikelen waarvoor hij toch geen belangstelling heeft. Inkopen doen in Malawi is heel anders, vindt hij. Allereerst doordat veel spullen op markten in de open lucht worden aangeboden. Daar komt bij dat het kopen en verkopen er heel anders verloopt dan in Nederland...



Bo Teerling, voorzitter van The Art of Charity

Goeieren op een gemiddelde markt in Malawi liggen op de grond te wachten op een koper. Als de zon op is, komen mensen met honderden tegelijk aangelopen. Ze bezitten vaak bijna geen geld en onderhandelen dus eindeloos over het aankoopbedrag. Als wij eens over een Malawische markt lopen, vragen wij –net als thuis– eerst naar de prijs. Meestal reageert de verkoper met de woorden: „Wat kunnen jullie geven?” Daar geven wij geen antwoord op. Uiteindelijk noemt de man of vrouw een prijs die in onze ogen bijna altijd extreem laag is. Soms noem ik dan als ‘tegenbod’ een bedrag dat (iets) hoger ligt. Sommigen snappen dat niet, kijken je met grote ogen aan en beginnen onbedaarlijk te lachen. De deal is dan snel rond. Als neveneffect staan er in no time zeker vijftig mensen om de kraam heen, allemaal schaterend om zo’n domme klant.

Mensen in Malawi hebben sowieso snel plezier om de kleine dingen die hun leven opvrolijken. Zo waarderen ze het al als we hun een balpen geven met de naam van ons project erop: Food For LiFe.

**„In onze showroom in Wezep staan mooie, nieuwe, solide kantoor- en woonmeubelen van goede kwaliteit”**

Vergeleken met een Malawische markt is onze zaak in het Gelderse Wezep het prototype van een westerse winkel met overzichtelijk tentoongestelde artikelen die vaste prijzen hebben. In onze showroom staan mooie, nieuwe, solide kantoor- en woonmeubelen van goede kwaliteit. Denk aan eetkamertafels, eetkamerstoelen in meer dan 500 uitvoeringen en zitbanken in veel variaties. Allemaal met scherpe prijzen en met de gebruikelijke garantie, gratis thuisbezorgd in heel Nederland. Alle winst gaat naar Food For LiFe Malawi.

## Bezoek op afspraak

Veel van onze klanten wonen in de Biblebelt en dan kan de reis naar Wezep even duren. Geen nood: de koffie staat klaar. Omdat de showroom alleen op afspraak open is, hebben we alle tijd voor bezoekers. Kijk vóór het bezoek eens op [www.livingfair.nl](http://www.livingfair.nl): daar staat een stukje van onze collectie gepresenteerd. Bovendien is er meer info over ons project te vinden.

Zoals ik zei verloopt shoppen in Malawi heel anders. Onze projectdirecteur in Mzuzu (zie foto) weet niet anders. Ze is een toponder-

handelaar vanaf haar geboorte. Op de foto heeft ze zojuist een kip gekocht voor de helft van de marktprijs. Onze maïs weet ze op haar beurt ook altijd goed te verkopen. Wilt u blijven bidden, geven (en meubels kopen) om zo steeds meer Malawiërs de optie te geven hun eigen eten te verbouwen en om zo hun blijdschap te vergroten?



Scan de QR-code om een gift over te maken naar Food For LiFe

**Dit is het 51e deel in een serie over de uitbreiding van project Food For LiFe Malawi. Stichting The Art of Charity wil daarmee honderdduizenden mensen van de honger dood redden én voorkomen dat de Woordverkondiging in Malawi stopt. Help mee door te bidden en/of te doneren.**

## The Art of Charity

06 - 51 35 93 92

[info@foodforlifemalawi.com](mailto:info@foodforlifemalawi.com)

[www.foodforlifemalawi.com](http://www.foodforlifemalawi.com)

[www.livingfair.nl](http://www.livingfair.nl)

NL29RABO 0118 3557 32

(ANBI-status en CBF-keur)

